



Ökad
efterfrågan
i regionerna

Breddat
erbjudande
– ökat kundvärde

Nu finns vi
i Stockholm!

**Snabb hjälp
när det vänder**

Snabb hjälp när det vänder

Signalerna från marknaden är tydliga: nu har vändningen kommit på allvar och det börjar bli bråttom att öka volymerna. Men det är ofta lättare sagt än gjort.

Under lågkonjunkturen har många sparat in på underhåll och andra effektiviserande åtgärder, med resultatet att man sitter med stora uppdämda behov. Kanske har man också sagt upp personal och därmed förlorat både kompetens och kapacitet i företaget.

Det kan därför ta tid att öka produktions-takten igen. Och tid är just vad man inte har. För när det vänder så vänder det fort – och problem med att leverera i en konjunktur-uppgång kan få allvarliga och långsiktiga konsekvenser.

Det EuroMaint Industry hjälper många kunder med nu är därför att snabbt få full fart på produktionen. Vi använder olika metoder, beroende på kundens behov. Men oavsett om det handlar om underhåll, driftstöd, komponentservice eller produktions-utveckling är det gemensamma att vi stärker våra kunders konkurrenskraft genom effektiviseringar som gör att de får ut maximalt av sin utrustning.

Jag skrev att vi erbjuder snabb hjälp. Det är viktigt. Men det är förstås lika viktigt med

rätt sorts hjälp. Många företag funderar i dag på att nyanställa, men det är inte säkert att personer med den rätta kompetensen finns tillgängliga.

För att säkerställa snabba resultat kan det vara bättre och mer flexibelt alternativ att använda oss som en tillfällig resurs. Då kan man vara säker på att få exakt den specialist-kompetens man behöver, samtidigt som man slipper den långa process och stora åtagande det innebär att anställa fast personal.

För som sagt – det är nu det vänder och det är nu det gäller att få upp produktions-volymerna igen. Därför är det också ett ovanligt bra tillfälle att ta kontakt med EuroMaint Industry.

*Patrik Sahlberg,
Affärsenhetschef
Automation*



Breddat erbjudande – ökat kundvärde

EuroMaint Industry har under det senaste året gjort flera verksamhets-övertaganden på nya industriella och geografiska marknader.

– Syftet är alltid att utveckla vårt erbjudande på ett sätt som våra kunder har nytta av, säger vd Nicklas Falk.

EuroMaint Industry växer. På bredden genom att införliva flera branscher i sitt erbjudande. På djupet genom att knyta till sig och utveckla ny spetskompetens. Och geografiskt genom att finnas på allt fler platser i landet.

– Vår strategi är att överta verksamheter som gör att vi kan vara en oberoende och komplett helhetsleverantör, säger Nicklas Falk. De nya verksamheterna ska tillföra ett värde till oss, och vi ska tillföra ett värde till dem – som sedan kommer våra kunder till godo.

Övertagandet av underhålls- och verktygs-verksamheterna vid Husqvarnas anläggning under 2009 gav till exempel en viktig bas i Smålandsregionen. Verksamhetsövertagandet av EISAB i Vänersborg innebar ett tillskott av drygt 30 specialister på underhåll av avfallsförbränningsanläggningar och andra kraftvärmeverk. Förvärvet var ytterligare ett steg in i kraft- och energiindustrin. Att Marmaverken Ventil i Söderhamn blev en del av företaget tidigare i våras innebär spetskompetens inom ventilservice och en starkt närvaro inom pappers- och massaindustrin.

Det senaste tillskottet är plåt-, svets- och smidesverksamheten inom Fortum Värme, som EuroMaint Industry tog över 1 juni i år.



Här finns EuroMaint Industry idag

Med det övertagandet etablerar sig EuroMaint Industry i Stockholm och förstärker också närvaron inom ett viktigt kundsegment.

– Det är ännu ett steg i vår industriella breddning och innebär att vi kan spetsa vår kompetens ytterligare, avslutar Nicklas Falk.

emnews

Ansvarig utgivare: Ilona Östlund

Utgivningsort: Sundbyberg

Kontakt: emnews@euromaint.com

Antal nummer/år: Fyra

Foto: Lasse Fredriksson, Anna Stjernberg, Kim Berghäll, Moelven, Attends

Ökad efterfrågan i regionerna

När konjunkturen vänder gäller det att vara beredd. När hjulen börjar snurra kan man snabbt vinna – eller förlora – viktiga marknadsandelar.

– Just nu jobbar vi hårt med att berätta för våra kunder att vi kan effektivisera produktionen och säkra leveranserna, säger EuroMaint Industrys Sören Jansson.

Det är bråda dagar för Sören Jansson, Ola Sjöland och Anders Herbertson, EuroMaint Industrys regionchefer för regionerna Skövde, Huskvarna respektive Gävle. Det är tydligt att konjunkturvändningen har kommit och att behovet av underhållstjänster är akut för många företag.

– I en lågkonjunktur försöker man skära ner där det går, säger Ola Sjöland. Det är fullt förståeligt, men vi ser nu att många företag sitter med allvarliga underhållsskulder. Man har levt lite från dag till dag och när det börjar vända slår man snabbt i taket och får problem att klara sina leveranser.

Vinna volymer

De tre regioncheferna konstaterar att en hel del företag nu ser konsekvenserna och investerar i effektiviserande underhåll.

– Under en period med tunnare orderböcker har man kanske kunnat leva med lägre effektivitet, till exempel i form av småstopp, men det fungerar inte när trycket på produktionen ökar, säger Anders Herbertson.

Sören Jansson håller med:

– Är man först i en uppgång kan man dessutom snabbt vinna volymer på marknaden, säger han. Om jag ska vara ärlig så är det många som är lite sena och kanske inte

riktigt insett att det är hög tid att börja tänka framåt mot en kommande högkonjunktur.

Lösam effektivisering

En utmaning som många företag har är att snabbt vända en produktion på halvfart till att gå för full maskin igen. Det kan handla både om utrustning som inte fungerar maximalt och om brist på erfaren personal.

– Vi arbetar intensivt med att helt enkelt få fart på produktionen hos våra uppdragsgivare, säger Ola Sjöland. Det är mycket supporttjänster som handlar om att dra igång maskinparken, men också om att vara en kunskapsresurs hos företag som kanske har svårt att hitta kompetent personal att anställa.



Ola Sjöland regionchef Huskvarna och Sören Jansson, regionchef Skövde

Nu finns vi i Stockholm!

Den första juni i år tog EuroMaint Industry över verksamheten för plåt- svets- och smide av Fortum Värme. Syftet med övertagandet var att få tillgång till viktig kompetens inom underhåll och certifierad svetsning för kunder inom kraft- och energibranschen.



EuroMaint Industry etablerar också en bas i Mälardalen för underhålls- och driftsäkerhetstjänster gentemot andra intressanta branscher.

"Förutom stort fokus på vår nya kund Fortum Värme tittar vi på olika sätt att utveckla verksamheten och vår närvaro i Mälardalen," säger Mårten Eriksson, ny regionchef i Stockholm.



Mårten Eriksson



Kund: Moelven

Uppdrag: Produktionstekniks utredning, stöttning med maskinkompetens och automatisering

Moelven Töreboda är en av Europas ledande tillverkare av limträ. EuroMaint Industrys första uppdrag var att öka produktiviteten i tillverkningen av golvbjälklag. En produktionsteknisk utredning resulterade i ett linjetänkande och balansering av produktionen.

EuroMaint Industry har vidare stöttat med maskinkompetens vid framtagningen av en fyrspindlig bormaskin för limträbalkar. Den nya automatiserade metoden kortar ledtiderna och möjliggör betydligt större volymer.

– EuroMaint Industrys kompetens har varit ett mycket bra komplement till våra interna resurser och gjort att vi har kunnat leverera en historiskt stor order, säger Roger Simonsson, vd för Moelven Töreboda.



Kund: Attends

Uppdrag: Akut och förebyggande underhåll

Attends säljer och marknadsför inkontinenshjälpmedel i hela Europa. Centrum ligger i småländska Aneby. EuroMaint Industrys nuvarande uppdrag är förebyggande och akut underhåll på Attends palleteringssystem och sveputrustningar i produktionsanläggningen i Aneby. Genom att minska antalet småstopp har tillgängligheten ökat.

– Vi är mycket nöjda med EuroMaint Industrys insatser. Servicenivån är hög och det finns alltid kvalificerade servicetekniker att tillgå. Vi har i dagarna också tecknat avtal om projektledartjänster för maskinanskaffning då vi ska utöka vår produktion, säger Dag Sjökvist, teknisk chef på Attends i Aneby.



Stefan Balazs,
serviceledare i Skövde

Serviceledare på plats

EuroMaint Industry utökar sin serviceorganisation med regionala serviceledare för att ytterligare stärka serviceerbjudandet.

Serviceledarens roll är att säkerställa att våra uppdrag utförs så snabbt och effektivt som möjligt säger Kim Berghäll, affärsenhetschef Teknik och Driftsäkerhet. Dessutom kvalitetssäkrar vi utförandet av uppdraget redan vid order, fortsätter Kim, och påpekar att vi genom serviceledaren "får rätt man på rätt plats" direkt. Serviceledarna når du via växeln eller via vår servicetelefon. Fråga efter den region som är närmast dig.

Glad sommar önskar EuroMaint Industry!



Vi finns tillgängliga
hela sommaren på

Växel: 0500 91 70 00
Servicetelefon: 0500 91 71 00
Mail: esc@euromaint.com

Våra tjänster och produkter

EuroMaint Industrys tjänster omfattar att förädla produktionsprocesser, utveckla och tillverka kundspecifik produktionsutrustning samt ett komplett erbjudande inom underhållstjänster och komponentservice.



Produktionsutveckling

Tjänster för förbättrad och utvecklad produktion som ökar effektiviteten.



Underhållsteknik och driftstöd

Tjänster för effektiv, tillförlitlig och säker produktion som ger produktionsutrustningen ökad livslängd.



Komponentservice och reservdelar

Snabb tillgång på reservdelar och kvalificerat underhåll av komponenter som säkerställer driften.



Automatisering av produktionsprocesser

Skräddarsydda lösningar och specialmaskiner som ökar produktionstakten och driftsäkerheten.